

## Verkaufsleitung (m/w/d)

 Deutsch

RefNr. 2024-81024/IV | 20.11.2024

**Sie haben das Talent, wir die Chance - Werden Sie die treibende Kraft in unserem Vertriebsteam!**

Unser Kunde, ein renommiertes Unternehmen im Versicherungs- und Finanzsektor, sucht eine erfahrene dynamische **Verkaufsleitung (w/m/d)** für den Standort Niederösterreich. In dieser Schlüsselposition werden Sie die Führung und Weiterentwicklung des angestellten Vertriebsteams und tragen maßgeblich zum Unternehmenserfolg bei.

**Arbeitszeit: Vollzeit**

**Ort: NOE**

### Ihre Aufgaben:

- Führung, Entwicklung und Motivation des regionalen Vertriebsteams in Niederösterreich
- Steuerung und Kontrolle aller Vertriebsaktivitäten sowie regelmäßiges Reporting an den Landesdirektor zentrale Vertriebsleitung
- Sicherstellung der Einhaltung aller relevanten Richtlinien und Prozesse (insbesondere IDD-Konform Compliance)
- Budgetierung, Planung und kontinuierliches Reporting zur Vertriebsentwicklung
- Optimierung bestehender Strukturen und Prozesse zur Effizienzsteigerung
- Aufbau und Pflege von Kundenbeziehungen auf höchster Ebene
- Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur Gewinnung neuer Mitarbeiter\*innen, Einarbeitung und Bindung

### Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf, vorzugsweise im Versicherungsbereich
- Fundierte Erfahrung in der Führung und Motivation von Vertriebsmitarbeiter\*innen
- Idealerweise Erfahrung in der Führung von Führungskräften
- Strategisches Denken, gepaart mit einer ziel- und ergebnisorientierten Arbeitsweise
- Belastbarkeit, unternehmerisches Denken sowie eine hohe Eigenmotivation
- Eine vertriebsorientierte Managementausbildung ist von Vorteil
- Reisebereitschaft

### Unser Kunde bietet:

- Eine verantwortungsvolle Position in einem etablierten Unternehmen mit großem Wachstumspotenzial
- Ein attraktives Gehaltspaket, das an Ihren Erfolg gekoppelt ist ausgehend von einem Jahresbruttogehalt von 100.000 (abhängig von Erfahrung und Qualifikation) inkl. Firmenwagen

- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Eine wertschätzende Unternehmenskultur, die auf Teamarbeit und persönlicher Weiterentwicklung
- Umfangreiche Möglichkeiten zur Weiterbildung und beruflichen Entfaltung

## Leistungen



## Monatliche Gehaltsspanne

€ 7.143

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

## Ansprechpartner



**Miriam Sampl**

+43 (1) 523 49 44-216



**Robert Koenes**

+43 (1) 523 49 44-248