

Technischer Vertriebsinnendienst (m/w/d)

 Deutsch

RefNr. 2024-81347/IV | 22.11.2024

Sie begeistern sich für **technische Themen** und sind gerne in der **Kundenbetreuung** tätig? Unser Auftragsbereich ist weltweit tätig und führender Systemanbieter im Bereich Gehäuse- und Schaltschranktechnik, Stromverteilungssysteme, System-Klimatisierung, IT-Infrastruktur sowie Software und Service. Als Qualitätsführer durch hohe Kundenorientierung und neueste Technologien hat sich das Unternehmen zu einem der Marktführer in seinem Segment entwickelt. Zur Verstärkung des Teams am Standort im **Raum Graz** suchen wir eine ergebnisorientierte Persönlichkeit.

Arbeitszeit: Vollzeit**Ort: STMK**

Ihr vielseitiges Aufgabengebiet

- Fachkundige Betreuung der Kunden (Großkunden Industrie, Großhändler, Elektrotechnikbetriebe) in Ihren Belangen, sowohl telefonisch als auch schriftlich
- Erstellung von Angeboten inklusive Nachbearbeitung
- Aktiver Telefonverkauf
- Angebots- und Auftragsabwicklung im EDV-System (SAP R/3)
- Selbstständige Bearbeitung von Ausschreibungen mit Terminverfolgung
- Präsentation der Produktpalette im Schauraum (teilweise auch auf Messen und bei Kundenveranstaltungen)
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst und dem Supply Chain Management
- Reklamationsbearbeitung

Das zeichnet Sie aus

- Eine abgeschlossene technische Ausbildung (zum Beispiel aus den Bereichen Elektrotechnik, Maschinenbau/Anlagenbau, Wirtschaftsingenieurswesen, Mechatronik, Kälte-/Klimatechnik o.ä.)
- Erste bis mehrjährige einschlägige Berufserfahrung in der technischen Verkaufs- und Kundenberatung. Kundenbetreuung ist von Vorteil
- Fundierte EDV- bzw. MS-Office-Kenntnisse, idealerweise E-CAD- und SAP-Kenntnisse
- Englischkenntnisse sind wünschenswert
- Kaufmännisches Verständnis und gute Kommunikations- sowie Organisationsfähigkeiten
- Freude am direkten Kundenkontakt sowie eine strukturierte, verlässliche und genaue Arbeitsweise
- Hands-on Mentalität, Teamfähigkeit und eine hohe Eigenmotivation sowie Lernbereitschaft

Das Angebot unsere Kunden

- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit Eigenverantwortung bei einem marktführenden Unternehmen mit wertschätzender Unternehmenskultur, einem ausgezeichnetem Ruf und hochwertigen Produkten

- Die Mitarbeit in einem professionellen Arbeitsumfeld mit flachen Unternehmensstrukturen, kollegi Teamspirit und umfassender Unterstützung in der Einschulungsphase
- Ein stabiler Arbeitsplatz mit langfristigen Perspektiven, Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen, Parkp bzw. öffentliche Verkehrsanbindung, Erfolgsbeteiligung und Gleitzeitregelung mit Home-Office-Opti Tage/Woche)
- Ein Mindestgehalt ab EUR 35.000,- brutto pro Jahr mit der ausdrücklichen Bereitschaft zur Überzah entsprechender Erfahrung und Qualifikation

Leistungen



Monatliche Gehaltsspanne

€ 2.500

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner



Sandra Zach-Rabl

+43 (316) 90 80 10-456