

Key Account Manager*in

RefNr. 2024-81664/IV | 23.12.2024

 Deutsch

Unser Kunde ist ein führendes Unternehmen im Bereich **erneuerbare Energien** und **nachhaltige Technologie**, das mit einem klaren Fokus auf Innovation und Umweltbewusstsein entwickelt und realisiert das Unternehmen eine nachhaltige und emissionsfreie Energieversorgung ermöglichen. Es verbindet technologische Exzellenz mit einer starken Vision: eine nachhaltige **Energiewende** voranzutreiben und globale Herausforderungen im Energiebereich zu meistern.

Zur Ausdehnung seiner marktführenden Position und zur Verstärkung des eingespielten Teams in **Wien** sucht der Kunde eine Persönlichkeit mit Führungs- und Organisationstalent.

Arbeitszeit: Vollzeit
Ort: W

Ihr spannendes Aufgabengebiet:

- Betreuung und strategische Weiterentwicklung von Schlüsselkunden im Bereich Energiecontracting, mit Schwerpunkten auf Kälte- und Wärmecontracting
- Aufbau langfristiger Partnerschaften und Identifikation neuer Geschäftspotenziale.
- Durchführung von Gebäude- und Energieverbrauchsanalysen
- Entwicklung effizienter und wirtschaftlicher Energieversorgungskonzepte sowie Contractingprojekte
- Verhandlung und Abschluss von Contractingverträgen auf kaufmännischer, rechtlicher und technischer Ebene
- Marktbeobachtung und -analyse zur Identifikation von Trends und neuen Geschäftsmöglichkeiten.

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Ingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management, idealerweise im Bereich erneuerbare Energie und Technologie.
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie ein sicheres Auftreten.
- Hohe Kundenorientierung und die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte verständlich darzustellen.
- Starke Vertriebs- und Umsetzungsstärke mit konsequentem und abschlussfokussiertem Arbeitsstil und Team-Mentalität.

Das bietet unser Kunde:

- Eine verantwortungsvolle Position mit großem Gestaltungsspielraum.
- Ein innovatives und nachhaltiges Arbeitsumfeld in einem dynamischen Zukunftsmarkt.
- Attraktive Vergütung und umfangreiche Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

- Ein engagiertes und kollegiales Team, das die Energiewende vorantreibt und flache Unternehmens
- Gleitzeit sowie Möglichkeit von Home-Office

Wenn Sie bereit sind, Verantwortung zu übernehmen und gemeinsam mit unserem Kunden den Erfolg voranzutreiben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Für diese spannende Aufgabe bietet unser Kunde ein Jahresbruttogehalt ab EUR 75.000, - abhängig von und Erfahrung.

Leistungen



Ansprechpartner



Dimiana Atanasova

+43 (1) 523 49 44-253