

Product Manager / Key Account Manager B2B2C (m/w/d)

 Deutsch

RefNr. 2024-81669/IV | 20.05.2025

Ein familiäres Experten-Team innerhalb einer starken internationalen Gruppe. Unser Kunde, BNP Paribas, ein erfolgreicher Spezialanbieter von innovativen Financial Service Produkten. Als global agierender Versicherungsanbieter ist das Unternehmen in mehr als 30 Ländern vertreten und ein Vorreiter im Bereich Zahlungsausfallschutz. Das Team in **attraktiver Innenstadtlage in Wien** sucht auf verschiedenen Ebenen einen Experten im Produktmanagement – ob Sie am Anfang Ihrer Karriere stehen oder bereits Erfahrung haben, wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Arbeitszeit: Vollzeit**Ort: Wien**

Ihr spannendes Aufgabengebiet:

- Produktmanagement (Bedarfsanalyse, Definition der Zielgruppe und Verkaufskanäle, Produktkonzepte, Customer Journey Gestaltung, Produktmarketing, Erarbeitung von Vertriebskonzepten)
- Koordinierung und Begleitung von Produktimplementierungen/ Ausschreibungen
- Betreuung/Ausbau bestehender Kooperationen (Relationship Management, Business Development)
- Identifikation neuer Geschäftspartner, Erarbeitung von Potentialanalysen und
- Go-to-Market Strategien, Mitwirkung an Akquise
- Erstellung von Partnerpräsentationen, Versicherungsangeboten/Tarifen, Verkaufsmaterialien
- Organisation und Durchführung von Partnerterminen, Calls, Workshops, Vertriebs Schulungen
- Mitwirkung an der Gestaltung von Vertrags- und Endkundendokumenten und Kundenzufriedenheit

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium oder entsprechende Fachausbildung im Finanz- oder Vertriebs-Bereich
- Kenntnisse im Projekt- und Produktmanagement und erste Erfahrungen im Key Account Management
- Growth Mindset, Flexibilität und Teamfähigkeit
- Proaktiver, strukturierter und lösungsorientierter Arbeitsstil
- Digitale Fähigkeiten (Know-How hinsichtlich Online Customer Journeys, User Stories, Leadgenerierung, Marketing, Front-End/CRM Tools)
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungsfähigkeiten in Deutsch und Englisch
- Starke Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere Excel und Power Point
- Erfahrungen in der Versicherungsbranche und Kenntnisse im Bereich Bancassurance und B2B2C-Vorteil

Das bietet Ihnen unser Kunde:

- Langfristige Tätigkeit in einem der führenden Bankenkonzerne Europas
- Spannender Verantwortungsbereich mit Touchpoints zu unterschiedlichen Branchen
- Zusammenarbeit mit einem internationalen Team und dynamische Arbeitsatmosphäre
- Eigenverantwortliche Tätigkeit mit Ergebnisverantwortung
- Zahlreiche Ausbildungsmöglichkeiten zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office Möglichkeit
- Sehr gute öffentliche Verkehrsanbindung und Wr. Linien Jahreskarte
- Essenzuschuss mit Pluxee Restaurant Pass Karte
- Gesundheitsangebot mit Vorsorgeuntersuchung und Firmenzuschuss bei Gruppen-Krankenversich
- Corporate Benefits mit diversen Rabatten bei namenhaften Marken
- Mitarbeitererevents, Teilnahme an Sportveranstaltungen und Teamausflüge im Rahmen der Corporate Responsibility

Interessiert an dieser neuen Herausforderung in einem spannenden Umfeld? Wir freuen uns auf Ihre E

Das Bruttojahresgehalt richtet sich nach dem anzuwendenden Kollektivvertrag und beträgt mindesten. Unser Kunde weiß Ihr Können zu schätzen und bietet je nach Qualifikation und Erfahrung eine überdu Vergütung.

Leistungen



Ansprechpartner



Seher Sirin

+43 (1) 523 49 44-275



Dimiana Atanasova

+43 (1) 523 49 44-253