

Medizinprodukteberater*in im Außendienst - Chirurgie (m/w)

 Deutsch

RefNr. 2025-00296/IV | 17.02.2025

Sie begeistern sich für **Medizintechnik** und möchten einen Beitrag zur **optimalen Patient*innenversorgung** deren **Lebensqualität** leisten? Eine neue Herausforderung im **medizinischen Vertriebsaußendienst** reizt Sie? Dann ist diese Position genau das Richtige für Sie!

Für ein **wachsendes und in seinem Bereich marktführendes Unternehmen** in der **Medizintechnik** suchen wir eine **engagierte Vertriebspersönlichkeit** für das Gebiet Zentral- und Südösterreich als **Medizinprodukteberater*in im Außendienst** mit Fokus im **chirurgischen Umfeld**.

In dieser Position erwartet Sie ein innovatives Produktportfolio mit deutlichem Mehrwert für Patient*in Gesundheitssystem und eine langfristige Perspektive in einem familiären, unternehmerisch geprägten Umfeld.

Arbeitszeit: Vollzeit**Ort:**

Ihr vielseitiger Aufgabenbereich

- Sie übernehmen Verantwortung für Ihr Vertriebsgebiet, welches sich über Oberösterreich, Salzburg, Kärnten, Burgenland sowie Osttirol und das südwestliche Niederösterreich erstreckt
- Ausbau der Kontakte zu den Entscheidungsträger*innen in Kliniken und Krankenhäusern sowie die Gewinnung von Neukunden
- Beratung der Kund*innen und Interessent*innen bezüglich der gesamten Produktpalette inklusive kundenspezifischen Lösungen, laufende Unterstützung mit Ihrem Fachwissen und fallweise Einweisung in Operationen
- Beobachtung der Markt- und Mitbewerbsaktivitäten sowie Umsetzung von Kundenbindungsmaßnahmen in Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung
- Koordination der Abläufe vom Erstkontakt bis hin zum Vertragsabschluss
- Vorbereitung und Durchführung von Produktpräsentationen sowie Teilnahme bzw. teils Mitgestaltung von Messen, Kongressen und Workshops

Das zeichnet Sie aus

- Profunde Kenntnisse im medizinischen Umfeld und Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst von Medizinprodukten
- Alternativ bietet unser Kunde auch interessierten, ambitionierten Quereinsteiger*innen mit entsprechender Ausbildung und Erfahrung im Gesundheitsbereich die Möglichkeit, in der Medizintechnikbranche ihren Fuß zu fassen
- Ausgeprägtes Verständnis von betriebswirtschaftlichen Zusammenhängen und unternehmerische Denkweise
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise mit einem hohen Maß an Einsatz- und Lernbereitschaft, Organisationsfähigkeit

Kommunikationsstärke

- Ein sicheres und freundliches Auftreten sowie Verhandlungsgeschick, Lösungsorientierung und Beratungskompetenz
- Ausgezeichnete Deutsch-, gute Englischkenntnisse und hohe Reisebereitschaft im Gebiet

Das Angebot unseres Kunden

- Eine Position bei einem mittelständischen, in seinem Bereich führenden Unternehmen, in der Sie mitgestalten können und ein bereits gut erschlossenes Gebiet mit großem Wachstumspotential übernehmen
- Eine langfristige Perspektive in einem europaweit agierenden Unternehmen, das Wert auf Nachhaltigkeit auch selbst in der Produktentwicklung tätig ist, mit individueller Einarbeitung und kurzen Entscheidungsprozessen
- Die Arbeit mit innovativen Produkten, welche die Lebensqualität und das Wohlbefinden der Patienten maßgeblich verbessern
- Mitarbeit in einem dynamischen und humorvollen Team
- Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Zusätzliche Urlaubstage
- Ein marktkonformes Jahresbruttogehalt ab EUR 50.000,- mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrungen zzgl. Bonus / Prämiensystem und Dienstwagen, der auch zur privaten Verfügung steht

Leistungen



Ansprechpartner



Sandra Zach-Rabl

+43 (316) 90 80 10-456