

## Internationales Key Account Management (m/w/d)

 Deutsch

Projektgeschäft | erfolgreicher Nischenplayer

RefNr. 2025-00332/IV | 06.05.2025

### Maßgeblich die Zukunft mitgestalten.

Sie haben ein Gespür für internationale Kunden und eine Affinität für faszinierende, einzigartige High-Tech-Produkte. Dann erwartet Sie eine spannende Herausforderung in einem erfolgreichen Unternehmen mit rd. 300 Mitarbeitern im österreichischen Privatbesitz sowie HQ-Innviertel, welches mit Innovation und maßgeschneiderten Lösungen weltweit als Nischenplayer Maßstäbe setzt.

Arbeitszeit: Vollzeit

Ort: OOE

### Ihre Hauptaufgaben umfassen:

In dieser wichtigen Vertriebsrolle agieren Sie, nach umfassender Einschulung, eigenverantwortlich und in dieser langfristig ausgerichteten Position die Marktverantwortung für **West-Europa**.

- **Strategische Betreuung von Bestandskunden** (Behörden und Spezial-Unternehmen) mit **Ausbau** und Pflege langfristigen Geschäftsbeziehung
- Fokussierte **Gewinnung neuer, ausgewählter Kunden** in Ihrem Gebiet
- Begleitung von **Ausschreibungen, Verhandlungsführung** und **Vertragsgestaltung** – mit Unterstützung enger Abstimmung mit internen Abteilungen
- Repräsentation auf **internationalen Messen & Kongressen** zur Markterschließung und Kundenbindung

### Wir suchen eine engagierte Persönlichkeit mit folgenden Qualifikationen

- Mehrjährige **internationale Vertriebs- oder Projektmanagement-Erfahrung** von technischen Investitionsgütern/Anlagen oder ähnlich
- **Sales-Persönlichkeit** mit nachhaltigem Agieren, Durchhaltevermögen und Verhandlungsgeschick
- Ausgezeichnete **Deutsch** und **Englisch**
- **Reisebereitschaft** innerhalb Europas (ca. 25 %, vorrangig 2 bis 3-Tages-Reisen, keine Wochenendausfahrten)

### Unser Kunde bietet Ihnen:

- **Sehr kollegiale Atmosphäre** in einem High-Tech Unternehmen im österreichischen Privatbesitz
- Langfristige Perspektive in einem **stabilen** Unternehmen mit geringer Fluktuation sowie flachen Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten & Home-Office-Möglichkeit
- Eine Jahresbrutto von rund EUR 85.000,00 (abhängig von Qualifikation und Erfahrung) zzgl. Firmenfahrzeug und zahlreichen Benefits

## Leistungen



## Monatliche Gehaltsspanne

€ 6.071

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

## Ansprechpartner



**Nadine Schmid**

+43 (732) 90 80 10-441



**Isabella Pachinger-Döberl**

+43 (732) 90 80 10-442