

Vertriebsingenieur*in Elektrotechnik / Energieverteilungssysteme

Fokus auf Niederspannungshauptverteilung

 Deutsch

RefNr. 2025-00590/IV | 10.04.2025

Für unseren Kunden suchen wir eine engagierte und **vertriebsaffine Persönlichkeit** aus dem Bereich **Elektrotechnik**, die mit fundiertem technischen Wissen und Interesse am Vertrieb zum Unternehmensbereich „**Stromverteilung**“ beitragen möchte. Sie bieten maßgeschneiderte technische Systemlösungen Kund*innen mit einem hohen Maß an Fachkompetenz und lösungsorientiertem Denken. Wenn Sie an spannenden und verantwortungsvollen Position im Gebiet Süd-Ost-Österreich (**Steiermark, Kärnten, Südniederösterreichs und des Burgenlands**) interessiert sind, die Ihre berufliche Entwicklung fördert, freuen wir uns über Ihre Bewerbung!

Arbeitszeit: Vollzeit**Ort: STMK**

Ihr vielseitiges Aufgabengebiet:

- Umfassende technische Beratung und Entwicklung der Kund*innen im Betreuungsgebiet im Bereich „Stromverteilung“ in Abstimmung mit dem Vertriebsaußendienst
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienstteam, mit Projektingenieur*innen und der Bereichsleitung
- Analyse des Kundenbedarfs sowie Erarbeitung von kundenspezifischen, technischen Systemlösungen
- Präsentation von Angeboten sowie von maßgeschneiderten Lösungen, welche optimal auf die individuellen Anforderungen der Kund*innen abgestimmt sind
- Durchführung von Mitarbeiter*innenschulungen und Workshops, Teilnahme an Messen
- Laufende Markt- & Trendanalysen
- Administrative Aufgaben wie die Pflege von Kundendaten, Besuchsberichtswesen und Reporting in (SAP)

Das zeichnet Sie aus:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (HTL/Fachschule) im Bereich Elektrotechnik sowie mehrjährige Berufserfahrung mit fundierten Kenntnissen im Bereich Normen, Stromverteilungssysteme bzw. Niederspannungshauptverteilung
- Erfahrung im technischen Vertrieb / Projektierung ist wünschenswert, vorzugsweise aus dem Anlagenbau, Maschinenbau oder aus einem Planungsbüro
- Fundierte MS Office- und CAD-Kenntnisse (ACAD und EPLAN von großem Vorteil)
- Dynamische*r Berater*in mit der Fähigkeit zum vernetzten Denken und Talent zum Beziehungsaufbau
- Vertriebsaffine Persönlichkeit mit Präsentationsstärke sowie ausgeprägter Kunden- und Lösungsorientierung
- Hohe Eigeninitiative, selbstständige Arbeitsweise und ausgezeichnete Organisationsfähigkeit

- Reisebereitschaft und Wohnsitz in der Region Süd-Ostösterreich

Das Angebot unseres Kunden:

- Eine spannende und langfristige Position mit hoher Eigenverantwortung in einem Wachstumsmarkt
- Eine wertschätzende, kollegiale Unternehmenskultur mit ausgezeichnetem Image und hochwertigen Qualitätsprodukten
- Vorteile eines modernen, international tätigen und marktführenden Unternehmens mit laufenden Entwicklungsmöglichkeiten
- Sehr gute Einschulungs- und Rahmenbedingungen sowie die Möglichkeit zur persönlichen und fachlichen Weiterbildung
- Ein Jahresbruttogehalt ab EUR 56.000,- mit der Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Erfahrung und Qualifikation zzgl. eines neutralen Firmen-PKWs (auch zur Privatnutzung)

Leistungen



Monatliche Gehaltsspanne

€ 4.000

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner



Sarah Jachs

+43 (316) 90 80 10-454



Sandra Zach-Rabl

+43 (316) 90 80 10-456