

Key Account Manager*in - Lebensmittelbereich

 Deutsch

RefNr. 2025-01049/IV | 08.05.2025

Sie begeistern sich als erfahrene*r Key Account Manager*in für die Betreuung von Großkunden und haben Interesse an Produkten im Frischebereich? Unser Auftraggeber ist eine **österreichische, eigenständige Unternehmensgruppe** auf Wachstumskurs, die in der Lebensmittelproduktion und -vermarktung führend ist. Das Team am Standort in der **Oststeiermark** wird aktuell mit folgender Position verstärkt:

Arbeitszeit: Vollzeit**Ort: STMK**

Ihr vielseitiges Aufgabengebiet:

- Sie beraten und "managen" ihre Kund*innen, indem Sie langfristige Vertriebsbeziehungen pflegen, Kundenbedürfnisse identifizieren sowie maßgeschneiderten Lösungen anbieten, um eine hohe Zufriedenheit sicherzustellen
- Ihnen obliegt die Verantwortung im Vertrieb für den Bereich Obst & Gemüse mit sämtlichen Verhältnissen inklusive Angebotskalkulationen und -erstellung, Preisverhandlungen, Jahresgespräche und laufende Sortimentsabstimmung
- Strategie und Marktanalyse ergänzen Ihr Aufgabengebiet durch die laufende Analyse von Verkaufsoptionen, Optimierung von Geschäftsstrategien sowie die kontinuierliche Beobachtung von Markttrends im Frischebereich
- Sie planen, organisieren und setzen (saisonale) Verkaufsaktivitäten im Bereich Obst & Gemüse um, nehmen an Messen teil und repräsentieren das Unternehmen
- Aktives Schnittstellenmanagement durch die Unterstützung der Vertragsproduzenten zur Absatzsteigerung sowie eine enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen (z.B. Beschaffung, Verpackung) und externen Kunden runden Ihren Tätigkeitsbereich ab

Das zeichnet Sie aus:

- Mehrjährige Berufserfahrung als Key Account Manager*in im Bereich Lebensmittel (idealerweise als Frischwaren / Obst & Gemüse oder mit landwirtschaftlichen Produkten)
- Abgeschlossene Ausbildung (mindestens auf Matura-Niveau)
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse und Erfahrung mit einem ERP-System
- Ausgeprägte Teamfähigkeit, exzellente Kommunikation und Rhetorik (schriftlich und mündlich)
- Diplomatie und ausgezeichnetes Verhandlungsgeschick
- Resilienz, unternehmerisches Denken und eigenverantwortliches Handeln

Das Angebot unseres Kunden:

- Ein vielseitiges Aufgabengebiet mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein familiäres Arbeitsklima in einem innovativen Vorzeigebetrieb, der Wert auf Nachhaltigkeit und

wertschätzendes Miteinander legt

- Stabile, sinnstiftende und krisensichere Branche mit langfristiger Jobsicherheit in einem wachsenden Unternehmen
- Zahlreiche attraktive Benefits wie betriebliche Gesundheitsförderung, Betriebskantine, Vergünstigungen intern/extern, Gleitzeitmodell und Homeoffice-Möglichkeit
- Umfangreiche Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten sowie eine fundierte Einschulungsphase
- Ein marktkonformes Jahresbruttogehalt ab EUR 70.000,- mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung

Leistungen



Monatliche Gehaltsspanne

€ 5.000

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner



Sarah Jachs

+43 (316) 90 80 10-454



Sandra Zach-Rabl

+43 (316) 90 80 10-456