Vertriebsleiter*in

Strategischer Auf- und Ausbau eines erfolgreichen Vertriebsteams

RefNr. 2025-01204/IV | 18.07.2025

Unser Kunde ist ein **etabliertes und sehr expansives** Unternehmen, das mit hohem Qualitätsanspruch Innovationskraft und Leistungsfähigkeit überzeugt. Der Unternehmenssitz liegt im Bereich **südöstliche NÖ/nördliches Burgenland**. Mit seinen zukunftsorientierten, nachhaltigen Lösungen zählt das Unterne Key-Playern seiner Branche. Für eine Schlüsselposition im Vertrieb suchen wir eine führungsstarke Per Verantwortung übernimmt, Strukturen weiterentwickelt und ein Team erfolgreich durch **Wachstums- u Veränderungsprozesse** führt.

Arbeitszeit: Vollzeit
Ort: BLD

Ihr spannendes Aufgabengebiet:

- Strategische und operative Leitung des Vertriebsteams
- Weiterentwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Verantwortung für Umsatz-, Budget- und Ergebnisziele
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Enge Zusammenarbeit mit angrenzenden Fachbereichen (z. B. Marketing, Produktmanagement)
- Führung, Motivation und Weiterentwicklung des Vertriebsteams
- Aktive Mitgestaltung eines kulturellen Wandels hin zu mehr Kundenorientierung, Agilität und Eigen

Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Erfahrung in einer leitenden Vertriebsfunktion, idealerweise im B2B-Umfeld
- Fundierte Erfahrung im beratenden oder lösungsorientierten Vertrieb komplexer Produkte und Di ist von großem Vorteil
- Ausgeprägte Führungsstärke und unternehmerisches Denken
- Erfahrung im Umgang mit Veränderungsprozessen und kulturellem Wandel wünschenswert
- Nachweisbare Erfolge in der Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Kommunikationsstark, durchsetzungsfähig und teamorientiert

Das bietet Ihnen unser Kunde:

- Verantwortungsvolle Führungsrolle mit großem Gestaltungsspielraum
- Mitwirkung in einer Phase der strategischen und kulturellen Neuausrichtung
- Innovatives und wachstumsorientiertes Umfeld
- Langfristige Entwicklungsperspektive in einem zukunftssicheren Markt

- Attraktive Sozialleistungen und zahlreiche Benefits
- Unser Kunde bietet Ihnen ein Jahresbruttogehalt (Vollzeit, 38,5 Stunden) ab ca. EUR 90.000,- mit Be
  Überzahlung abhängig von Ihrer Erfahrung und Qualifikation

Leistungen

Ansprechpartner

Dimiana Atanasova

+43 (1) 523 49 44-253

© Iventa.