Sales International (m/w/d)

Vertrieb & Business Development Industrie | Perg

RefNr. 2025-01542/IV | 29.08.2025

Gestalten Sie mit **Ihrem Knowhow** aktiv die Zukunft mit!

Einzigartige Produktexpertise in höchster Qualität zeichnen unseren Kunden ebenso aus wie stetige Weiterentwicklung und Wachstum der gesamten Gruppe, mit Firmensitz im **zentralen Oberösterreich**. **Entwicklungs- und Produktionsunternehmen** ist auf der Suche nach einer **engagierten Vertriebspers** maßgeblich am Unternehmenserfolg mitarbeiten möchte.

Bereichern Sie das Team mit Ihrer **gewinnenden Persönlichkeit!**

Arbeitszeit: Vollzeit
Ort: OOE

Hauptaufgaben:

In dieser abwechslungsreichen Position übernehmen Sie nachfolgende **Hauptaufgaben:**

- Nationaler und internationaler **Vertrieb** der gesamten Produktpalette im europäischen Raum nach Einarbeitung
- Business Development von zugewiesenen Ländern, sowie nachhaltige Betreuung von bestehender Kunden durch technische Beratung und Produktpräsentationen
- Teilnahme an Fachmessen sowie Marktbeobachtung und Durchführung von Marktanalysen
- Enge Zusammenarbeit mit Nahtstellen im Vertriebsinnendienst, Marketing, Produktion, Händlerbe
- Regelmäßiges Reporting an die Vertriebsleitung

Qualifikationen:

Sie bringen nachfolgende **Qualifikationen** mit:

- Abgeschlossene **technische Ausbildung** (Kunststofftechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieur, c betriebswirtschaftliche Ausbildung mit hoher technischer Affinität)
- (Erste) Vertriebserfahrung im Bereich B2B, vorwiegend im beratungsintensiven technischen Vertrie
- Unternehmerische Grundeinstellung gepaart mit fokussierter, umsetzungs- und lösungsorientierte
- Gewisse Reisebereitschaft innerhalb Europas und (sehr) gute Englisch-Kenntnisse setzten wir voraı
- Hohe Vertriebsaffinität sowie gute Rhetorik und Offenheit anderen Kulturen gegenüber zeichnen S

Unser Kunde bietet:

- Eine langfristige Position in einer dynamischen, international ausgerichteten Arbeitsumgebung

- Ein Jahresbruttogehalt ab rund 70.000,00 (Anpassung - abhängig von beruflicher Qualifikation bzw.
  plus Prämien und E-Auto
- Professionelle Einschulungsphase und laufenden Weiterbildungsmöglichkeiten
- Gelebte Wertekultur mit respektvoller und wertschätzender Unternehmenskultur und hohem Tear

Leistungen

Monatliche Gehaltsspanne

€ 5.000

Mindestgehalt | Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner

Nadine Schmid

+43 (732) 90 80 10-441

Claudia Kraupatz

+43 (732) 90 80 10-447

© Iventa.