

Senior Key Account Manager*in

Waagensysteme | Standort: Wien, Linz oder Graz

 Deutsch

RefNr. 2025-01592/IV | 21.07.2025

Kompromisslose Qualität, Zuverlässigkeit sowie Handschlagqualität - für diese Werte steht unser Unternehmen. Wir sind ein traditionelles Großhandelsunternehmen, das im Bereich **Waagensysteme** individuellen Lösungen für Industrie und Handel bietet. Zur gezielten Marktentwicklung und strategischen Weiterentwicklung dieser Produkte suchen wir eine **vertriebsstarke Persönlichkeit** mit Drive, unternehmerischem Denken und Freude an Marktbearbeitung.

Arbeitszeit: Vollzeit

Ort: W

Ihr Aufgabengebiet:

In dieser unternehmerisch geprägten Rolle verantworten Sie die Entwicklung und Umsetzung einer aktiven Marktbearbeitung im Bereich Waagensysteme – mit Fokus auf die Gewinnung neuer Kunden sowie die Wiedergewinnung ehemaliger Kunden, insbesondere im industriellen Umfeld. Zudem stellen Sie sicher, dass unsere Produkte die erforderlichen Eich- und Zertifizierungsanforderungen erfüllen und fungieren als Ansprechpartner für alle Themen rund um das Eichen der Systeme. Zu Ihren Aufgaben gehören:

- Aktive Neukundengewinnung in Industrie, Handel und Logistik
- Wiedergewinnung und Reaktivierung bestehender Kundenbeziehungen
- Aufbau und Pflege eines nachhaltigen Kundenportfolios
- Marktanalyse, Identifikation von Geschäftschancen und Zielkunden
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien auf nationaler Ebene
- Enge Zusammenarbeit mit Technik, Produktentwicklung und Geschäftsführung
- Sicherstellung der Einhaltung von Eichvorschriften und Qualitätsstandards
- Vertriebsliche Verantwortung für die Sparte Waagensysteme

Das bringen Sie mit:

- Vertriebserfahrung im technischen Umfeld sowie Freude an aktiver Marktentwicklung
- Ihr fachliches Know-how im Bereich Waagensysteme ist ein wesentlicher Erfolgsfaktor in dieser Position
- Kenntnisse im Bereich Eichvorschriften und Prüfverfahren sind von Vorteil
- Starke Akquisefähigkeit und Erfahrung in der Rückgewinnung von Kundenbeziehungen
- Unternehmerisches Denken, Eigenverantwortung und Verhandlungsgeschick
- Technisches Verständnis sowie strukturierte, lösungsorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs

Das bietet Ihnen unser Kunde:

- Schlüsselrolle mit großem Gestaltungsspielraum und direkter Einflussmöglichkeit auf den Unterne
- Eine besonders dynamische und wertschätzende Unternehmenskultur, in der engagierten Persönl
spannende Entfaltungsmöglichkeiten geboten werden
- Standort flexibel: Wien oder Graz – Verantwortung für Ostösterreich
- Ein stabiles Umfeld mit klarer Ausrichtung auf Wachstum und Innovation
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung

Leistungen



Monatliche Gehaltsspanne

€ 5.000

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner



Denise Zauner-Rakousky

+43 (1) 523 49 44-242



Dimiana Atanasova

+43 (1) 523 49 44-253