

## Channel Manager\*in IT-Infrastrukturlösungen (m/w/d)

 Deutsch

RefNr. 2025-01618/IV | 10.09.2025

Sind Sie bereit für eine neue spannende **Karrieremöglichkeit** bei einem **Top Player** im **Bereich Channel Management**? Sie suchen eine **Herausforderung und Innovation am Puls der Zeit** und bringen **Leider Beziehungsmanagement** und **IT-Infrastrukturlösungen** mit? Dann könnte dies die richtige Position sein, um Ihre Fähigkeiten und Ihre Erfahrungen beim **Marktführer innerhalb seiner Branche** einzubringen. Unser Kunde ist ein international tätiger Systemanbieter im Bereich Gehäuse- und Schaltschranktechnik, Stromverteilungssysteme, System-Klimatisierung, IT-Infrastruktur sowie Software und Service mit **Standort in Wien** sowie weiteren Niederlassungen in den Bundesländern. Für die **österreichweite Betreuung und Ausbau des Partnerbereichs IT-Infrastruktur** wird eine vertriebsstarke Persönlichkeit gesucht:

**Arbeitszeit: Vollzeit****Ort: W**

### Ihr abwechslungsreiches Aufgabengebiet:

- Aufbau, Pflege und Ausweitung des österreichweiten (Vertriebs-)Partnernetzwerkes, um deren Bedürfnisse zu analysieren und Produkte sowie Gesamtlösungen für die zukünftige Geschäftsentwicklung anzubieten
- Entwicklung von Vertriebs- und Vermarktungsstrategien sowie Partnersupport in der Projektabwicklung
- Gezielte Erkennung und Erschließung neuer Absatzkanäle
- Unterstützung auf Messen, Veranstaltungen und Partnertreffs sowie in der Neukundenakquise
- Zusammenarbeit mit dem Innen- und Außendienst, dem Headquarter und fallweise mit Auslandsgeschäftsstellen

### Das zeichnet Sie aus:

- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb (idealerweise mit Channel-Partnern, Key Accounts, IT-Infrastruktur-Umfeld)
- Abgeschlossene technische Ausbildung (beispielsweise IT-Netzwerktechnik, Klimatechnik, Elektrotechnik)
- Hohe Vertriebsorientierung mit strategischem Geschick, Akquisitions- und Verhandlungsstärke sowie ausgezeichneten Kommunikationsfähigkeiten
- Dynamische, ergebnisorientierte Persönlichkeit mit der Fähigkeit, komplexe technische Lösungen zu vermitteln
- Zielgerichtete, eigenverantwortliche Arbeitsweise mit Verantwortungsbewusstsein, Umsetzungsstärke und Teamorientierung
- Gute Englischkenntnisse
- Wohnort bevorzugt im Raum Wien/Niederösterreich mit der Flexibilität für Reisetätigkeiten in ganz Österreich

### Das Angebot unseres Kunden:

- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Position mit großem Entwicklungspotenzial in einem internationalen Unternehmen

wertschätzenden, kollegialen Unternehmenskultur mit ausgezeichnetem Image und hochwertigen Qualitätsprodukten

- Mitarbeit in einem dynamischen und professionellen Team
- Ein umfangreiches Onboarding- und Einschulungsprogramm sowie langfristige Karriereperspektive in modernen, international tätigen und marktführenden Unternehmen
- Ein marktkonformes Jahresbruttozielgehalt ab EUR 67.000,- zuzüglich Dienstwagen (auch zur Privatnutzung) bei der Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Ausbildung und Erfahrung

## Leistungen



## Monatliche Gehaltsspanne

€ 4.786

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

## Ansprechpartner



Sandra Zach-Rabl

+43 (316) 90 80 10-456