

## Head of Sales (m/w/d)

 Deutsch

RefNr. 2025-01730/IV | 11.08.2025

Unser Kunde ist ein etabliertes und international tätiges Unternehmen im Finanzdienstleistungsbereich, das maßgeschneiderten Zahlungslösungen, Innovationskraft und hoher Serviceorientierung überzeugt. Mit Marktposition und einem engagierten Team setzt das Unternehmen auf nachhaltiges Wachstum und Kund\*innenzufriedenheit. Für eine Schlüsselposition im Vertrieb suchen wir eine führungsstarke Person, die Strukturen weiterentwickelt, ein motiviertes Team erfolgreich führt und aktiv am Markt präsent ist.

**Arbeitszeit: Vollzeit****Ort: W**

### Ihr spannendes Aufgabengebiet:

- Strategische und operative Leitung des österreichischen Vertriebsteams (derzeit 7 Mitarbeiter\*innen)
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien für unterschiedliche Kund\*innenbedürfnisse maßgeschneiderte Lösungen
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen sowie Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Aktive Präsenz am Markt durch Kundenbesuche, Teilnahme an Branchenevents und Betreuung wichtiger Schlüsselkunden
- Verantwortung für die Erreichung ambitionierter Umsatz- und Ergebnisziele in einem wettbewerbsintensiven Umfeld
- Coaching, Motivation und Weiterentwicklung der Teammitglieder

### Das bringen Sie mit:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im B2B-Bereich und der Finanzdienstleistungsbranche
- Mindestens 2 Jahre Führungserfahrung (z. B. als Teamleitung, Regionalleitung o. ä.)
- Ausgeprägte Führungsqualitäten mit einem offenen, unterstützenden und praxisnahen Führungsstil
- Hohe Eigenmotivation, Zielorientierung und Belastbarkeit –die Perspektive auf Wachstum und Weiterentwicklung motiviert Sie
- Analytisches Denkvermögen, Interesse an Daten sowie Affinität zu Technologie und Innovation
- Fähigkeit, Menschen zu inspirieren, Zusammenarbeit zu fördern und als Vorbild voranzugehen
- Ausgezeichnete Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs
- Abgeschlossenes wirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation von Vorteil

### Das bietet Ihnen unser Kunde:

- Verantwortungsvolle Führungsrolle mit großem Gestaltungsspielraum
- Innovatives und wachstumsorientiertes Umfeld mit globalem Netzwerk

- Ein ausführliches Onboarding für einen reibungslosen Start
- Ein modernes Büro in Wien mit bester öffentlicher Anbindung
- Jahresbruttogehalt ab ca. EUR 85.000, abhängig von Qualifikation und Erfahrung
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

## Leistungen



## Monatliche Gehaltsspanne

€ 6.071

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

## Ansprechpartner



**Seher Sirin**

+43 (1) 523 49 44-275



**Miriam Pichler**

+43 (1) 523 49 44-244