

# International Sales Management (m/w) Projektgeschäft

Mit Key Account Betreuung

RefNr. 2025-01818/IV | 06.01.2026

Unser Kunde steht für Lösungsorientierung, höchste Qualität und Kompetenz in Lagertechnik.

Nachhaltige Kundenbeziehungen und gelebte Verlässlichkeit zählen zu den zentralen Erfolgsfaktoren u Unternehmen mit Sitz im Zentralraum Niederösterreich zu einem bedeutenden, internationalen Player Branche.

Zur Verstärkung des dynamischen und sehr kollegialen Vertriebsteams suchen wir Sie!

Arbeitszeit: Vollzeit

Ort: NOE

## Aufgaben

Nach intensiver, professioneller Einschulung übernehmen Sie nachfolgende spannende **Hauptaufgabe**

- Eigenverantwortliche **Betreuung von Großkunden** sowie **Gewinnung ausgewählter Neukunden** ii
- Aufbau und **Pflege langfristiger, vertrauensvoller Kundenbeziehungen**
- Selbstständige Begleitung des **gesamten Vertriebsprozesses** (von der Bedarfserhebung, Angebots zum erfolgreichen Vertragsabschluss)
- Enge, teamorientierte **Zusammenarbeit** mit kompetenten Kolleg\*innen (wie technischen Spezialist Rechtsabteilung)
- Aktives Engagement in Marketingmaßnahmen, Präsentationen und Messeauftritten
- **Analyse von Markttrends** und Mitwirkung an internen Projekten (wie Weiterentwicklung von Vertr

## Qualifikationen

Wir wenden uns an erfahrene, engagierte Persönlichkeiten mit nachfolgenden **Qualifikationen**:

- Abgeschlossene technische oder wirtschaftliche Ausbildung mit **technischer Affinität**
- **Erfahrung im Vertriebsumfeld** bzw. im **internationalen Projektgeschäft**
- Freude am **ziel- und teamorientierten Agieren** – in Kombination mit einem **eigenverantwortlichen Kommunikations- und Verhandlungsstärke**
- Sehr gute Englischkenntnisse (jede weitere Fremdsprache von Vorteil)
- Internationale Reisebereitschaft (rd. 25 %, 2 – 3 Tages-Reisen, keine Wochenenden)

## Angebot

Unser Auftraggeber bietet Ihnen:

- Die Möglichkeit eine langfristige, eigenverantwortliche Position mit **Gestaltungsspielraum** zu übernehmen
- Eine professionelle Arbeitsumgebung mit Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein Jahresbruttogehalt von rund EUR 75.000,00 (marktadäquate Anpassung - abhängig von beruflicher Qualifikation bzw. Erfahrung), kein all-in

## Leistungen



## Monatliche Gehaltsspanne

€ 5.357

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

## Ansprechpartner



Nadine Koch

[+43 \(732\) 90 80 10-441](tel:+43732908010441)



Isabella Pachinger-Döberl

[+43 \(732\) 90 80 10-442](tel:+43732908010442)