

(Senior) Territory Manager Leasing / Außendienst (m/w/d)

 Deutsch

RefNr. 2025-01898/IV | 15.09.2025

Im Auftrag eines international erfolgreichen Unternehmens im Bereich **Leasing- und Finanzdienstleistung** sind wir aktuell für zwei Vertriebsregionen jeweils einen erfahrenen Verkaufsprofi zum ehestmöglichen Eintritt

Unser Kunde ist seit vielen Jahren ein verlässlicher Partner im Mobilitäts- und Transportsektor und bietet maßgeschneiderte Lösungen für Händler, Partnerbetriebe und Geschäftskunden. Ziel ist es, die Marktpresenz auszubauen und durch professionelle Kundenbetreuung nachhaltiges Wachstum zu sichern.

Arbeitszeit: Vollzeit**Ort:**

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Entwicklung eines definierten Vertriebsgebiets (Region 1: OÖ, Sbg., T, Vbg. oder Reg. Bgl., Stmk., Ktn.)
- Aufbau und Pflege enger Beziehungen zu Händlern, Kunden und Geschäftspartnern
- Verantwortung für Umsatz-, Volumen- und Ertragsziele im Gebiet
- Beratung und Schulung von Vertriebspartnern zu Leasing- und Finanzierungsprodukten
- Durchführung von Trainings, Workshops und Verkaufsschulungen für Händlernetze
- Teilnahme an Messen, Kundenevents und Partnerveranstaltungen
- Mitwirkung an internen Projekten zur Weiterentwicklung von Produkten und Services
- Marktbeobachtung und Analyse von Wettbewerbstrends

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder betriebswirtschaftliche Ausbildung
- Leidenschaftliche Vertriebspersönlichkeit mit mehrjähriger Erfahrung im Vertrieb von Finanzierungslösungen, idealerweise im Automobil-, Nutzfahrzeug- oder Finanzdienstleistungsumfeld
- Sehr gutes Verständnis von Finanz- und Leasingprodukten
- Kommunikations- und Beratungskompetenz gepaart mit Abschlussstärke
- Analytisches und vernetztes Denken, unternehmerisches Verantwortungsbewusstsein
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohe Reisebereitschaft, idealerweise Wohnsitz in einer der Regionen

Das Angebot unseres Kunden

- Selbstbestimmtes Arbeiten in einem dynamischen Umfeld
- Abwechslungsreiche Tätigkeit mit Raum für Entwicklung und Umsetzung eigener Ideen
- Ein partnerschaftliches Arbeitsklima mit flachen Hierarchien und wertschätzender Kommunikation

- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Interessiert?

Das Jahresbruttogehalt für diese Position auf Vollzeitbasis beträgt EUR 80.000 (All-In) zuzüglich Erfolgs-
Abhängigkeit von Ihrer Qualifikation besteht die Bereitschaft zur Überzahlung.

Wenn Sie diese spannende Herausforderung reizt, freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen
inklusive Motivationsschreiben.

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen ausschließlich über unser Bewerbungsportal. Diskretion und Vertraulichkeit
gesamten Prozess sind selbstverständlich.

Ansprechpartner



Petra Kletecka

+43 (1) 523 49 44-277