

Außendienstmitarbeiter*in im technischen Vertrieb Ostösterreich Verantwortung und Perspektiven bei einem internationalen Technologieführer

 Deutsch

RefNr. 2025-01916/IV | 17.09.2025

Qualität, Innovationskraft und langfristige Partnerschaften – dafür steht unser Kunde, ein internationaler Hersteller und Anbieter von hochwertigen Produkten und Lösungen für die **Elektro- und Verbindungstechnik** mit Sitz in **Wien**. Mit innovativen Technologien und kundenspezifischen Services unterstützt das Unternehmen Kunden in verschiedensten Industriezweigen wie **Elektrotechnik, Automobilbau, Maschinenbau, Automotive**, etc.

Arbeitszeit: Vollzeit

Ort: Wien

Ihr Aufgabengebiet:

- Aktive Betreuung und Weiterentwicklung des vorhandenen Kundenstamms in Ostösterreich
- Pflege und Ausbau des Großhandelsnetzwerks sowie enge Zusammenarbeit mit den Handelspartnern
- Gewinnung neuer Kunden, Aufbau langfristiger Partnerschaften sowie Identifikation und Ausschöpfung von Markt- und Kundenpotenzialen
- Identifikation von Kundenbedürfnissen und Erarbeitung individueller technischer Lösungen unter Berücksichtigung des Produktmanagements
- Durchführung von Produkt- und Lösungspräsentationen, Schulungen und Beratungsgesprächen
- Erstellung von Angeboten, Nachverfolgung von Projekten und eigenständige Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Identifizierung von Potenzialen und Trends
- Enge Zusammenarbeit mit Innendienst und Produktmanagement
- Dokumentation von Kundenkontakten, Pflege von Kundendatenbanken und regelmäßiges Berichten

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (z. B. Elektrotechnik, Maschinenbau, Kunststofftechnik) oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise im Außendienst und technischen Umfeld
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie hohe Kundenorientierung
- Soziale Kompetenz im Umgang mit Kunden und Kolleg*innen sowie Belastbarkeit
- Offene Gesprächsführung – professionell und vertrauenswürdig
- Effizientes Zeitmanagement und Lösungsorientierung
- Eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise mit Reisebereitschaft
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Sicherer MS Office Umgang sowie Internetkompetenz

Das bietet Ihnen unser Kunde:

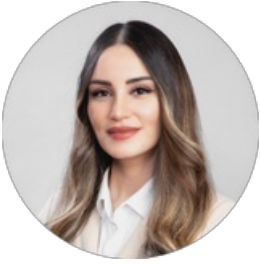
- **Zukunftssicheren Arbeitsplatz** in einem internationalen Technologieführer mit hohem Qualitätsanspruch
- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit **Gestaltungsspielraum**
- **Flexibles Arbeiten** mit moderner technischer Ausstattung
- Umfassende Einarbeitung sowie laufende fachliche **Weiterbildung**
- **Attraktives Vergütungspaket** inkl. Firmenwagen auch zur Privatnutzung

Unser Kunde bietet Ihnen ein Jahresbruttogehalt ab EUR 65.000,- mit Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Erfahrung und Qualifikation.

Leistungen



Ansprechpartner



Seher Sirin

+43 (1) 523 49 44-275



Dimiana Atanasova

+43 (1) 523 49 44-253