

Account Manager (m/w/d) - Software Bauwesen

 Deutsch

RefNr. 2025-02043/IV | 24.11.2025

Unsere Kundin, die netconsult GmbH, ist eine innovative IT-Dienstleisterin mit einem breiten Leistungsangebot und einem starken Partnernetzwerk. Sie steht für maßgeschneiderte Lösungen, technologische Kompetenz und Kundenorientierung. Ein Team aus erfahrenen Expert:innen, das Herausforderungen als Chancen begriffen und gemeinsam mit Kund:innen nachhaltige Erfolge schafft, zeichnet unsere Kundin aus. Zur Verstärkung des Standorts Wels wird eine engagierte Persönlichkeit gesucht.

Arbeitszeit: Vollzeit**Ort: OOE**

Was erwartet dich in dieser Rolle?

- Du präsentierst und verkaufst die hauseigene Softwarelösung Datenpool, führst Kundenschulungen durch und begleitest Anwender:innen beim erfolgreichen Einsatz.
- Neukundengewinnung und die Pflege bestehender Kundenbeziehungen gehören zu deinen zentralen Aufgaben.
- Als Schnittstelle zwischen der internen Softwareentwicklung und den Kunden aus der Baubranche übersetzt du Praxisanforderungen in konkrete Lösungen.
- Mit internen Trainings stellst du sicher, dass auch die Kolleg:innen der gesamten Unternehmensgruppe die Software umfassend verstehen und erfolgreich einsetzen können.
- Deine Tätigkeit ist vielseitig: von Beratung und Kundenkontakt über Schulungen bis hin zur aktiven Weiterentwicklung der Software durch dein Feedback.
- Du begleitest den gesamten Bauprozess - von der Bedarfsermittlung über Dokumentation und Konzepte bis hin zu Workflows und Versionierung.
- Du entwickelst langfristige Vertriebsstrategien, analysierst Bau- und IT-Märkte und sorgst mit deiner Expertise für die kontinuierliche Optimierung der Produkte.

Was bringst du mit?

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Bau (HTL, FH oder Universität) - auch Quereinsteiger:innen mit Berufserfahrung sind herzlich willkommen.
- Berufserfahrung oder fundiertes Wissen in der Baubranche - du verstehst die Abläufe, Sprache und Bedürfnisse der Kunden.
- IT-Affinität und Freude daran, digitale Lösungen verständlich zu erklären
- Kommunikationsstärke, sicheres Auftreten und die Fähigkeit, komplexe Themen praxisnah zu vermitteln
- Motivation, aktiv auf Kunden zuzugehen, Prozesse zu verbessern und gemeinsam mit dem Kunden die Digitalisierung der Baubranche voranzutreiben.
- Reisebereitschaft und Führerschein Kat. B

Was schätzt das Team bei netconsult?

- **Team & Werte:** Arbeiten bei netconsult bedeutet Zusammenhalt in einem professionellen und kollegialen Team, das gemeinsam Ziele erreicht.
- **Wertschätzung & Kommunikation:** Wir kommunizieren klar und auf Augenhöhe. Jede:r kann sich Wertschätzung hat bei netconsult oberste Priorität.
- **Weiterbildung & Zukunft:** Spannende Projekte in einem zukunftsorientierten Bereich mit Weiterentwicklungsmöglichkeiten im fachspezifischen und auch in persönlichen Bereichen
- **Attraktive Benefits:** Freu dich auf flexible Arbeitszeiten, moderne Büros, ein Gesundheitsportal, jährliche Events und regelmäßige Events.

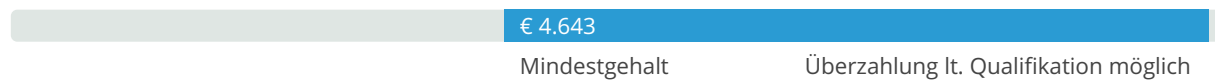
Das Mindestgehalt für diese Position liegt bei einem Bruttojahresgehalt von EUR 65.000,-

(Vollzeit). Abhängig von Qualifikation und Erfahrung wird eine marktkonforme bezahlung geboten.

Leistungen



Monatliche Gehaltsspanne



Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner



Claudia Raimann

+43 (1) 523 49 44-217