

Account Manager*in (m/w/d)

 Deutsch

Social-Media-Marketing und -Recruiting im DACH-Raum

RefNr. 2025-02146/IV | 28.10.2025

Wir bei **IVENTA branding & culture** haben es uns zur Aufgabe gemacht, Unternehmen im Employer Branding und Kulturentwicklung zu begleiten. Wir stellen Arbeitgeber ihren Zielgruppen anspruchsvoller, authentischer und attraktiver vor – und die wichtigsten Kanäle dabei sind Social Media. Als LinkedIn Gold-Partner, engster LinkedIn Partner und Treiber im Online Performance Marketing helfen wir Unternehmen, ihre Arbeitgebermarke zu stärken und Top-Talente zu gewinnen.

Als Account Manager*in bist du die treibende Kraft für den Erfolg unserer Kunden im Bereich Social Media Marketing und Employer Branding. Du kombinierst Verkauf, Beratung und den langfristigen Aufbau von Kundenbeziehungen.

Arbeitszeit: Vollzeit

Ort: W

Dein Aufgabengebiet:

- **Account Management:** Du übernimmst deine eigenen Accounts und baust deinen Kundenkreis über Social Media und Events weiter aus, inkl. Umsatz- und Budgetverantwortung.
- **Sales & Beratung:** Du begleitest den gesamten Prozess – von der Präsentation über Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss – sowohl in der Pflege und Entwicklung von Bestandskunden, wie auch in der Gewinnung neuer Kunden.
- **Strategisches Wachstum:** Du erkennst Potenziale und entwickelst Geschäftsmöglichkeiten im Ausbau bestehender Kunden.
- **Beratung:** In Trainings und Workshops sowie regelmäßigen Review-Terminen berätst du unsere Kunden hinsichtlich deren optimaler Nutzung von LinkedIn und kununu für ihr HR-Marketing und Recruiting.
- **Customer Experience:** Gemeinsam mit unserem Team und unseren Partnern kreierst du eine einzigartige Kundenerfahrung.

Das bringst du idealerweise mit:

- **Vertriebskompetenz:** Erfahrung im B2B Sales, idealerweise im digitalen Umfeld
- **Analytisches Denken:** Umgang mit KPIs, CRM-System (idealerweise Salesforce) und Pipelinemanagement
- **Kommunikationsstärke:** sicheres Auftreten in Kundengesprächen und Workshops
- **Organisationstalent:** Fähigkeit, mehrere Projekte parallel zu managen
- **Marktkennntnis:** Erfahrung in der DACH-Region, idealerweise im deutschen Markt

Freu dich auf:

- **Mitarbeit in einem erfolgreichen Team:** LinkedIn-Gold-Partner und kununu Premium Partner mit Fokus auf Employer Branding

erfolgreiches Wachstum in den nächsten Jahren

- ein anspruchsvolles Aufgabengebiet mit abwechslungsreichen Projekten und namhaften Kunden
- ein Umfeld, in dem wir als Team auf Wertschätzung und Dynamik in Innovation und Beratung setzen
- ein schönes, modernes Office im 7. Bezirk sowie Home-Office-Möglichkeit und 3 Wochen Workation
- Onboarding und Trainings durch und mit unseren Partnern
- Öffi-Ticket
- ein Jahresbruttogehalt ab EUR 45.000,- plus attraktiver Provisionen (abhängig von Qualifikation und Erfahrung)

Wir unterstützen Unternehmen dabei, ihre Arbeitgebermarke sichtbar zu machen und die besten Talente zu gewinnen. Mit kreativen Ideen, datengetriebenen Strategien und den stärksten Plattformen wie LinkedIn oder kurzgefasst: Social Media Recruiting.

Gestalte mit uns den Markt für Social Media Recruiting und Employer Branding und werde Teil des Teams, das Social Media-Recruiting neu definiert.

Leistungen



Monatliche Gehaltsspanne

€ 3.214

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner



Emina Imamovic

+43 (1) 523 49 44-315



Miriam Pichler

+43 (1) 523 49 44-244