

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) im Vertrieb – mit Erfahrung

Standort: Westösterreich Beschäftigungsart: Vollzeit

 Deutsch

RefNr. 2025-02416/IV | 02.12.2025

Wir sind ein führendes Unternehmen im B2B Handel, das innovative Produkte/Dienstleistungen anbietet und bestrebt ist, die höchsten Standards in Qualität und Kundenservice zu erfüllen. Wir suchen zum nächstbesten Zeitpunkt einen erfahrenen Außendienstmitarbeiter (m/w/d), der mit Leidenschaft und Engagement unser Vertriebsteam verstärkt und dabei hilft, die Erfolgsgeschichte unseres Unternehmens weiterzuschreiben.

Arbeitszeit: Vollzeit

Ort: TIR

Ihre Aufgaben:

- **Akquise und Betreuung von Bestandskunden:** Sie sind verantwortlich für die aktive Gewinnung neuer Kunden und die langfristige Pflege bestehender Geschäftsbeziehungen.
- **Beratung und Verkauf:** Sie präsentieren unser Portfolio professionell und entwickeln maßgeschneiderte Lösungen für unsere Kunden.
- **Marktbeobachtung:** Sie beobachten Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten, um frühzeitig auf Veränderungen zu reagieren und unsere Verkaufsstrategien anzupassen.
- **Verkaufsabschlüsse:** Sie führen Verhandlungen, schließen Verträge ab und sorgen dafür, dass alle administrativen Aufgaben (z.B. Angebote, Auftragsabwicklung) effizient abgewickelt werden.
- **Reporting:** Sie dokumentieren Ihre Aktivitäten, Erfolge und Herausforderungen in unserem CRM-System und berichten regelmäßig an die Vertriebsleitung.

Ihr Profil:

- **Berufserfahrung:** Sie bringen Erfahrung im Außendienst oder Vertrieb mit, idealerweise im B2B Handel.
- **Vertriebskompetenz:** Sie haben ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse und die Fähigkeit, maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln.
- **Kommunikationsstärke:** Sie sind ein kommunikativer Netzwerker und können Ihre Kunden sowohl schriftlich als auch persönlich überzeugen.
- **Eigeninitiative und Selbstorganisation:** Sie sind es gewohnt, eigenverantwortlich zu arbeiten und sind proaktiv in der Zusammenarbeit.
- **Führerschein:** Ein gültiger Führerschein der Klasse B ist erforderlich, da Sie regelmäßig Kunden vor Ort besuchen.
- **Technische Affinität (optional):** Erste Erfahrungen im Umgang mit CRM-Systemen und digitalen Verkaufsprozessen sind von Vorteil.

Unser Kunde bietet:

- **Attraktives Gehalt:** Für diese Position bieten wir Ihnen ein Jahresbruttogehalt ab EUR 60.000,- Fixu erfolgsabhängiger Prämie mit Bereitschaft zur Überzahlung abhängig von Ihrer Erfahrung und Qua
- **Flexible Arbeitszeiten:** Ein hohes Maß an Selbstständigkeit und flexiblen Arbeitszeiten.
- **Innovatives Arbeitsumfeld:** Sie arbeiten mit einem dynamischen Team und erhalten regelmäßig F Weiterbildungen.
- **Firmenfahrzeug:** Sie erhalten ein modernes Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung.
- **Vielseitige Entwicklungsmöglichkeiten:** Bei uns haben Sie die Möglichkeit, sich sowohl fachlich als persönlich weiterzuentwickeln.

Leistungen



Monatliche Gehaltsspanne

€ 4.286

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner



Claudia Raimann

+43 (1) 523 49 44-217