
Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (w/m/d)

Top-Job in der technischen Kundenberatung, Handelsunternehmen

RefNr. 57320/IV | 09.08.2019

Sie arbeiten gerne im direkten Kundenkontakt? Erfolgreiches Online-Business zeichnet unseren Kunden ebenso aus, wie sein breites, innovatives Produktportfolio. Das **Linzer Unternehmen** sucht für die **Betreuung von Bestands- und Neukunden** eine **engagierte Vertriebspersönlichkeit**, die sich in einer beratungsintensiven Branche wohlfühlt.

Arbeitszeit: Vollzeit

Ort: OOE

Ihre zukünftige Rolle beinhaltet folgende Hauptaufgaben:

- Telefonische Bestellannahme und Produktberatung - B2C
- Aktiver Aufbau von Kundenbeziehungen und Betreuung von Bestandskunden
- Angebotserstellung und Auftragsabwicklung sowie Reklamationsbearbeitung
- Marktbeobachtung und -analysen sowie Gewinnung ausgewählter Neukunden
- Enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement und der Geschäftsleitung

Ihr Profil:

- Kaufmännische oder technische Ausbildung und Tätigkeit in einem branchenähnlichen Unternehmen (HKLS oder/und Online-Handel)
- Technisches Verständnis und idealerweise Berufserfahrung in einer Sachbearbeitung
- Kenntnisse in einem gängigen Warenwirtschaftssystem und MS-Office
- Engagierte Persönlichkeit mit einer hohen Begeisterungsfähigkeit
- Organisationstalent und Eigeninitiative

Unser Auftraggeber bietet Ihnen:

- Mitarbeit in einem erfolgreichen Team in einem familiengeführten, dynamischen Unternehmen im OÖ Zentralraum
- Innovatives Produktportfolio und ständige Weiterentwicklung von technischen Lösungen

- Weiterentwicklungsmöglichkeiten und Perspektive
- Kurze Entscheidungswege
- Monatsbruttogehalt ab EUR 2.500,00 (abhängig von Qualifikation und Erfahrung), zuzüglich Prämien

Leistungen



Monatliche Gehaltsspanne



Ansprechpartner



Marlene Gsandtner
Recruiting & Research Specialist
[+43 \(732\) 90 80 10 - 443](tel:+43732908010443)



Claudia Kraupatz
Consultant
[+43 \(732\) 90 80 10-447](tel:+43732908010447)