

Digital Media Sales Manager (m/w/d)

 Deutsch

RefNr. 59522/IV | 08.09.2023

Join our winning team!

Unser Kunde betreibt das Informationsportal der Millennials und Meinungselite. Ausgezeichnete Journ publizieren laufend informative und schnellste Nachrichten. Mit einem gelungenen Mix aus News, Life Entertainment rangiert das Unternehmen im aktuellen Reichweitenranking unter den Top 3 der österreichischen Onlinemedien. Um den Erfolg weiter auszubauen, suchen wir zur Ergänzung des Verkaufsteams einen Sales-Profi zum ehestmöglichen Eintritt.

Arbeitszeit: Vollzeit

Ort: W

Deine zukünftige Rolle

- Du verantwortest den Sales- & Beratungs-Prozess bestehender Werbepartner
- Mit innovativen Ansätzen und Ideen schaffst Du Mehrwert für die Werbetreibenden
- Durch die Entwicklung kundenspezifischer Konzepte gewinnst Du Neukunden
- Du nutzt dein Know-how im digitalen Medienbusiness und erstellst attraktive Angebote
- Du verstehst es, Deine Werbekonzepte überzeugend vor Kunden bzw. Agenturpartnern zu präsentieren
- Du nimmst an Kundenveranstaltungen und Branchenevents als Repräsentant des Unternehmens teil und erweiterst damit Dein bestehendes Kontakt-Netzwerk
- Du bist am Puls der digitalen Welt und beobachtest laufend den Markt sowie die Konkurrenz.

Deine individuellen Skills

- Du bist ein engagierter Teamplayer mit zumindest 3-jähriger Erfahrung im Marketing & Sales- Bereich Medien und/oder Agenturen.
- Du begeisterst Dich für Online-Medien und Deine Leidenschaft liegt im Vertrieb
- Du arbeitest zielorientiert und übernimmst gerne Verantwortung
- Du verfügst über ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten und verstehst es, mit den verschiedenen Stakeholdern erfolgreich zu verhandeln
- Du verfügst über gute Kenntnisse des österreichischen Medien- und Werbemarkts
- Ein versierter Umgang mit MS-Office rundet Dein Profil ab

Deine umfassenden Benefits

- Mitarbeit in einem jungen, freundlichen und erfolgreichen Team mit ausgeprägtem Team-Spirit
- Ausgewogene Work-Life-Balance mit Home-Office und flexiblen Arbeitszeiten
- Modernes Büro mit exzellenter Öffi-Anbindung

- Dynamisches und abwechslungsreiches Umfeld mit Raum für Entwicklung und Umsetzung eigener
- Flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege
- Diverse Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten

Das Jahresbruttogehalt (bestehend aus Fixum und Provision) für diese Position auf Vollzeitbasis beträgt
Abhängigkeit von Deiner Qualifikation und Erfahrung besteht die Bereitschaft zur Überzahlung.

Leistungen



Monatliche Gehaltsspanne

€ 4.286

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner



Judith Gründler

Consultant

+43 (1) 523 49 44-306



Petra Kletecka

Senior Consultant

+43 (1) 523 49 44-278