

Sales Manager*in

Vertriebsgebiet Österreich | Büro Salzburg

 Deutsch

RefNr. 60305/IV | 24.11.2023

Der Anspruch unseres Kunden: alle denkbaren Prozesse der Hotellerie und der Beherbergungsunterne
einzigsten innovativen Lösung abzubilden. Mit diesem Leitsatz bietet unser Kunde ein modular aufgeba
Hotelmanagement-Softwaresystem und serviciert seit mehr als 30 Jahren mit rund 250 Mitarbeiter*in
namhafte internationale Hotelgruppen, Top-Hotels und Ausbildungs- sowie Konferenzzentren.
Unterstützen Sie dieses erfolgreiche, inhabergeführte Unternehmen im Wachstum am österreichische
Ihrem Engagement und Know-How.

Arbeitszeit: Vollzeit

Ort: SBG

Aufgaben

Mit Ihrer Leidenschaft betreiben Sie den langfristigen Marktaufbau in Österreich mit folgenden **Haupta**

- Akquisition von neuen Kunden der Privat- und Kettenhotellerie sowie Betreuung von bestehenden
- Umfassende Verantwortung im Projekt – von der Beratung, Produktvorstellung (im Team), Präsent
Lösungen beim Kunden über die Angebotserstellung und Verhandlung bis zum Verkaufsabschluss
- Erste*r Ansprechpartner*in für potenzielle Kunden und deren Fragestellungen
- Aktive Repräsentation des Unternehmens bei Messen und Veranstaltungen
- Strategische Weiterentwicklung der Software-Lösungen anhand des Kundenfeedbacks und Mitwirk
Produktmarketing

Anforderungen

Sie sind eine dynamische Persönlichkeit mit empathischem Auftreten und diesen **Qualifikationen**:

- Erfahrung in der Hotelbranche oder im B2B-Verkauf von Investitionsgütern
- Hohe Affinität für Digitalisierung und die Entwicklung von optimalen, individuellen Lösungen
- Freude am Aufbau von nachhaltigen Kundenbeziehungen mit hohem Dienstleistungscharakter
- Begeisterungsfähigkeit gepaart mit ausgeprägter sozialer Kompetenz und Teamspirit
- Englisch in Wort und Schrift und Interesse an IT-Strukturen

Unser Angebot

Das spricht für unseren **Kunden**:

- Ein innovatives Umfeld mit Freiraum zur persönlichen Entfaltung und ausgezeichnetem Teamwork

- Ein strukturiertes Onboarding mit Buddy-System mit kontinuierlicher interner Aus- und Weiterbildung
- Eine abwechslungsreiche Aufgabe mit langfristiger Perspektive
- Flexible Arbeitszeiten und die Stabilität eines erfolgreichen, internationalen Unternehmens
- Ein fixes Jahresbruttogehalt von EUR 48.000,00 zzgl. einer garantierten Provision von EUR 6.000,00 sechs Monate und weiterer Entwicklung sowie ein Firmen-PKW zur Privatnutzung

Gerne informiert Sie unsere Beraterin, Mag. Doris Pannagger, vertraulich über diese spannende Position

Leistungen



Monatliche Gehaltsspanne

€ 3.429

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner



Kathrin Sailer

Senior Recruiting Expert

+43 (732) 90 80 10-480



Doris Pannagger

Senior Consultant

+43 (732) 90 80 10-446