

Vertriebsaußendienst - Industrielle Energiespeicher (m/w/d)

 Deutsch

RefNr. 60481/IV | 06.05.2024

Sie sind eine aufgeschlossene Sales Persönlichkeit mit hoher Lernbereitschaft, die leidenschaftlich im Außendienst tätig ist oder sich mit ersten Erfahrungen aus der Kundenbetreuung in den Außendienst entwickeln möchte? Selbstorganisation, Eigenverantwortung und technisches Know-How zählen zu Ihren Stärken? Dann sind Sie genau richtig!

Unser Kunde ist kompetenter und langjähriger Marktführer für **qualitativ hochwertige Energiespeicher** und möchte sein Vertriebsteam weiter ausbauen. Ihr Vertriebsgebiet erstreckt sich voraussichtlich über Steiermark, Kärntens, des Burgenlands bzw. Salzburg (in Abhängigkeit von Ihrem Wohnort), wobei es Ihnen eine hybride Arbeitsweise ermöglicht, sowohl vom Firmenstandort als auch von Ihrem österreichischen Wohnort aus Ihre Key Accounts und Ihr regionales Vertriebsgebiet zu betreuen.

Arbeitszeit: Vollzeit**Ort: KNT**

Ihr vielseitiges Aufgabengebiet

- Regionale Verantwortung im Vertriebsaußendienst für stationäre Batteriesysteme
- Betreuung und Entwicklung von Bestandskunden
- Akquisition von neuen Projekten und Kunden - von OEMs bis hin zum Endkunden (z.B. Industrieanlagen, Krankenhäuser, Anlagenbauer o.ä.)
- Selbstständiges Begleiten des gesamten Verkaufsprozesses - vom ersten Kontakt bis zu After-Sales
- Verhandlung und Angebotslegung aus technischer wie kommerzieller Sicht - von der Auslegung bis zur Rechnungsabwicklung

Das zeichnet Sie aus

- Vertriebserfahrung (idealerweise im Außendienst) und technische Affinität
- Eine abgeschlossene, höhere technische Ausbildung (vorzugsweise aus der Elektrotechnik) ist wünschenswert
- Kenntnisse im Bereich Batterietechnik / USV-Anlagen sind von großem Vorteil
- Gute kaufmännische Kenntnisse sowie ein routinierter Umgang mit den MS Office Anwendungen
- Selbstorganisation und Eigenverantwortung zeichnen Sie ebenso aus wie Ihr aufgeschlossenes Wesen und Ihre Begeisterungsfähigkeit
- Kommunikationsstärke und souveränes Auftreten
- Teamfähigkeit, Flexibilität und Reisebereitschaft innerhalb Österreichs runden Ihr Profil ab
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sind Voraussetzung

Das Angebot unseres Kunden

- Mitarbeit in einem führenden internationalen Unternehmen mit qualitativ hochwertigen Produkten in krisensicheren Branchen
- Die Möglichkeit, einen bestehenden Kundenstamm zu übernehmen sowie Potenzial zur Entwicklung von Kundenbeziehungen
- Ausgezeichnetes Betriebsklima und flexible Rahmenbedingungen
- Dienstwagen - auch zur Privatnutzung
- Weltweites Unternehmen mit Weiterbildungsmöglichkeiten
- Für diese Position wird ein Jahresbruttogehalt ab EUR 60.000,- geboten - eine Überzahlung ist selbstverständlich abhängig von der beruflichen Qualifikation und Erfahrung möglich

Leistungen



Monatliche Gehaltsspanne

€ 4.286

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner



Florian Grivec

Recruiting Expert

+43 (316) 90 80 10-454



Sandra Zach-Rabl

Director Personalberatung | Prokuristin

+43 (316) 90 80 10-456