Leitung Vertrieb (m/w/d)

Standortverantwortung | Raum Nürnberg | Deutschland

RefNr. 60573/IV | 08.05.2024

Sie sind an einer **langfristigen Perspektive** mit **Gestaltungsspielraum** und **Verantwortung** interessiert Tauchen Sie ein in die **Welt der Kunststofftechnik** und lassen Sie sich begeistern. **Einzigartige Produkt** höchster Qualität für unterschiedliche **Anwendungen** zeichnen den **Vertriebsstandort in Deutschland Produktionsstandort in Oberösterreich** aus. Speziell für den **Schwimmbad- und Pool-Bedarf** unterstü Auftraggeber Gewerbe- sowie Industriekunden bei **Projekten** im Bereich der **Wasseraufbereitung**. Das familiengeführte Unternehmen ist auf der Suche nach einer engagierten, ambitionierten **Führungsper**

Arbeitszeit: Vollzeit
Ort: BY

Aufgaben

Direkt der Geschäftsführung in Österreich unterstellt übernehmen Sie nachfolgende **Hauptaufgaben**:

- **Gesamtverantwortung** über sämtliche Unternehmensbereiche mit federführender Mitwirkung im Kundenservice, Logistik, Einkauf, Technik, Human Resources und kaufmännischer Verwaltung
- Umfassende **operative Führung** (ca. 20 Mitarbeiter*innen) des Vertriebsstandortes in Abstimmung Firmenzentrale in Oberösterreich
- Sicherstellung eines **nachhaltig profitablen Wachstums** mit Fokussierung auf Wachstumsfelder in
- **Key Account Management und Repräsentation** des Unternehmens nach außen bzw. gegenüber D
- **Proaktive Erarbeitung** strategischer Konzepte zur Geschäftsentwicklung in Abstimmung mit Schlü der Gruppe und **Implementierung** von standardisierten Prozessen

Anforderungen

Für diese abwechslungsreiche Führungsrolle bringen Sie folgende **Qualifikationen** mit:

- Abgeschlossene wirtschaftliche oder technische Ausbildung sowie **mehrjährige Berufserfahrung** a Standortleiter*in oder bereits in Verantwortung einer oder mehrerer Bereiche
- **Unternehmerisches Denken** gepaart mit **Hands-on-Mentalität** – ergänzt durch Integrität sowie **so Kompetenz** und **Umsetzungsstärke**
- Gute Englischkenntnisse sowie ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und Reisebereitschaft
- **Empathische Persönlichkeit** mit Eigeninitiative sowie Umsetzungsstärke
- Gutes Gespür für Verhandlungspartner*innen und dessen Handlungsweisen

Angebot

Das Unternehmen bietet Ihnen, nach entsprechender Einarbeitung, eine umfassende Verantwortung n
Möglichkeit, **federführend und langfristig** zum weiteren Erfolg des Unternehmens beizutragen. **Handlu**
Gestaltungsfreiraum werden Ihnen ebenso geboten, wie ein ausgesprochen familiäres, sympathische
ein der Unternehmensgröße und -position angepasstes, **marktkonformes Entgelt**.

Gerne informiert Sie Frau Claudia Kraupatz, MBA vertraulich näher über diese Position.

Leistungen

Ansprechpartner

Nivin Dik
Recruiting Expert Coordinator
+43 (732) 90 80 10-459

Claudia Kraupatz
Senior Consultant, Prokuristin
+43 (732) 90 80 10-447

© Iventa.