

## Senior Key Account Manager (m/w/d)

 Deutsch

Public Sector / Ministerien & Großkunden Privatwirtschaft

RefNr. 60678/IV | 02.05.2024

### Erfahrene Vertriebspersönlichkeit für Bestandskundenbetreuung (B2B) gesucht!

Unser Kunde ist als Marktführer in Österreich ein seit Jahrzehnten bestens etabliertes **Dienstleistungs** und Teil einer weltweit erfolgreich agierenden Unternehmensgruppe. Für die Betreuung von Kund\*inn öffentlichen Bereich sowie großen Privatunternehmen suchen wir einschlägig erfahrene Sales-Untersti ausgeprägter Dienstleistungsorientierung und Freude an der **Gestaltung nachhaltig erfolgreicher Geschäftsbeziehungen**.

Arbeitszeit: Vollzeit

Ort: W

### Aufgaben

- Aktives Beziehungsmanagement zum Auf- und Ausbau des Kund\*innenkreises mit Fokus auf den c Bereich und Großkunden aus der Privatwirtschaft
- Kontaktpflege auf C-Level
- Umfassende Betreuung von Key Accounts (inkl. Umsatz- und Budgetverantwortung)
- Eigenverantwortliche Abwicklung verkaufsrelevanter Prozesse (von der Planung über die Verhandli sowie Verträgen bis hin zur Kontrolle)
- Freude am Direktkontakt zu relevanten Mitarbeiter\*innen und Betriebsrät\*innen
- Analyse von Verkaufszahlen, Kund\*innendaten sowie entsprechenden Entwicklungspotentialen
- Besuch von Netzwerkveranstaltungen
- (Re)Präsentation des Unternehmens und Dienstleistungs-Portfolios
- Datenmanagement im CRM-System (Salesforce)

### Anforderungen

- Unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit abgeschlossener kaufmännischer Ausbildung und f Planungskompetenz sowie Ergebnisorientierung
- Einschlägige Erfahrung im B2B-Vertrieb und der Betreuung von Kund\*innen im öffentlichen Bereic
- Erfahrung mit Ausschreibungen von großem Vorteil
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick sowie Durchsetzungsvermögen
- Hervorragende Präsentationsfähigkeiten und professionelles Auftreten
- Hohe Kunden- und ausgeprägte Dienstleistungsorientierung
- Perfekte Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse
- Zahlenaffinität und sicherer Umgang mit MS Office sowie CRM-Systemen

## Angebot

Für diese spannende Aufgabe in einem internationalen Konzern bietet unser Kunde, neben einer umfangreichen the-job Einschulung und diversen Benefits, ein attraktives Jahresbruttogehalt ab EUR 70.000,- mit Berei Überzahlung, abhängig von Ihrer Qualifikation und Erfahrung.

## Leistungen



## Monatliche Gehaltsspanne

€ 5.000

Mindestgehalt

Überzahlung lt. Qualifikation möglich

## Ansprechpartner



**Seher Sirin**

Recruiting Expert

+43 (1) 523 49 44-275



**Petra Klingel**

Senior Consultant

+43 (1) 523 49 44-268