Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Medizinprodukte – Respirator

RefNr. 60679/IV | 08.05.2024

Unser Auftraggeber ist ein erfolgreicher Anbieter von innovativen Produkten für den Bereich Respirato sowohl über Apotheken, als auch direkt an Krankenhaus-Einrichtungen verkauft werden. Zu seinen Ku niedergelassene Ärzte unterschiedlicher Fachbereiche sowie Krankenhäuser und Rehabilitationszentre Zur Verstärkung seines Teams wird für **West-Österreich** ab sofort ein Vertriebsmitarbeiter (m/w) mit e Erfahrung und einem hohen Maß an Eigenverantwortung gesucht.

Arbeitszeit: Vollzeit
Ort: SBG, TIR, VBG

Ihr vielfältiges Aufgabengebiet:

- Verkaufs- und Marketingplanung für das Portfolio unseres Klienten
- Akquisition von Neukunden und aktive Betreuung von Bestandskunden
- Teilnahme an Konferenzen im gesamten Bundesgebiet
- Laufende Verkaufs- und Budgetkontrolle

Ihr überzeugendes Profil:

- Relevante Berufserfahrung im medizintechnischen oder pharmazeutischen Außendienst und/oder Bereich als DGKP/DGKS/Physiotherapeut (m/w/d), Medizinprodukteberater (m/w/d) o.Ä.
- Eigenständiges und erfolgsorientiertes Arbeiten sowie Vertriebsgeschick und Akquisitionsstärke
- Sicheres Auftreten, ausgeprägte Kommunikations- und Sozialkompetenz sowie Freude am Umgan Ansprechpartnern über alle Hierarchieebenen hinweg
- Gute IT-Kenntnisse (Hard- und Software) sowie technische Affinität sind von Vorteil, gute MS-Office Englischkenntnisse sowie Führerschein der Klasse B mit ausgeprägter Reisebereitschaft im Vertrie

Das Angebot:

Nach einer umfassenden Einschulung erwartet Sie ein spannendes und abwechslungsreiches Aufgabe einem hohen Maß an Eigenverantwortung in einem familiären Betriebsklima.

Für diese Position gilt auf Basis einer Vollbeschäftigung von 38,5 Wochenstunden ein Mindestgrundge 48.000,- brutto im Jahr zzgl. Dienstwagen zur privaten Nutzung. Eine Überzahlung ist je nach Qualifikat Berufserfahrung vorgesehen.

Monatliche Gehaltsspanne

€ 3.429

Mindestgehalt | Überzahlung lt. Qualifikation möglich

Ansprechpartner

Claudia Raimann
Assistant to the Managing Partner
+43 (1) 523 49 44-217

© Iventa.